

机动车交通事故责任强制保险业务 精算报告

(自 2006 年 7 月 1 日至 2022 年 12 月 31 日止期间)

安盛天平财产保险有限公司

法定代表人:

左伟豪

总精算师:

殷兆男

编报日期:

二〇二三年四月二十一日

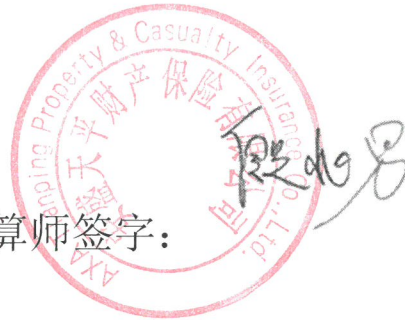


总精算师声明书

中国银行保险监督管理委员会：

本人已恪尽对安盛天平财产保险有限公司《机动车交通事故责任强制保险业务精算报告》精算审核职责，确认该报告的精算基础、精算方法和精算公式符合精算原理、精算标准和中国银行保险监督管理委员会的规定，精算结果合理充分，并对此承担个别和连带的法律责任。

总精算师签字：

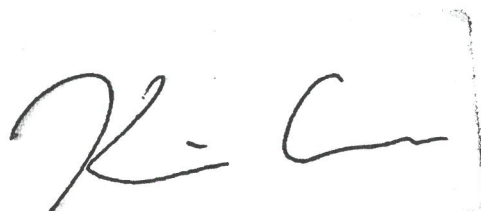


2023年4月25日

数据真实性声明书

中国银行保险监督管理委员会：

本人已恪尽对安盛天平财产保险有限公司《机动车交通事故责任强制保险业务精算报告》所需数据进行审核的职责，确认安盛天平财产保险有限公司提供给总精算师的数据在所有重大方面不存在虚假记载或者遗漏，数据真实、完备、准确，并对此承担个别和连带的法律责任。



总经理签字：

2023年4月25日



目录

一、背景资料及精算范围.....	1
二、报告总结.....	2
（一）数据核对.....	2
（二）保单赔付成本分析.....	3
（三）费率浮动办法对费率水平的影响.....	4
（四）赔付成本发展趋势.....	5
（五）2023年交强险赔付成本趋势的预测.....	6
三、数据.....	7
四、精算方法.....	8
五、结论的依据和局限性.....	8

一、背景资料及精算范围

自 2006 年 7 月，公司开始经营交强险业务以来，我司累计收取交强险保费 285.76 亿元，其中家庭自用车 217.02 亿元，非营业客车 9.76 亿元，营业客车 4.45 亿元，非营业货车 21.19 亿元，营业货车 27.40 亿元，特种车 1.68 亿元，摩托车 4.04 亿元，拖拉机 0.08 亿元以及挂车 0.14 亿元。

我们在表 1.1 中总结了交强险业务结构和年度增长率情况。

财务年度	家庭自用车	非营业客车	营业客车	非营业货车	营业货车	特种车	摩托车	拖拉机	挂车	总计（保费）
业务结构（人民币亿元）										
2011	67.9%	3.9%	2.3%	7.4%	16.6%	0.2%	1.6%	0.0%	0.1%	16.0
2012	72.1%	3.4%	1.8%	7.5%	13.4%	0.2%	1.5%	0.0%	0.1%	18.2
2013	74.3%	3.0%	1.0%	7.9%	12.6%	0.2%	1.1%	0.0%	0.0%	20.8
2014	77.9%	2.7%	0.7%	6.6%	11.4%	0.1%	0.4%	0.0%	0.0%	25.3
2015	81.4%	2.6%	0.7%	6.4%	8.4%	0.1%	0.3%	0.0%	0.0%	24.8
2016	83.9%	2.6%	0.7%	5.2%	7.0%	0.2%	0.4%	0.0%	0.0%	25.8
2017	83.9%	3.2%	1.0%	4.6%	6.5%	0.4%	0.4%	0.0%	0.0%	23.6
2018	79.6%	3.91%	1.8%	6.2%	7.6%	0.4%	0.6%	0.0%	0.0%	20.4
2019	77.7%	3.4%	1.8%	7.2%	8.5%	0.5%	0.9%	0.0%	0.0%	21.2
2020	77.7%	3.5%	1.7%	8.0%	6.8%	0.7%	1.6%	0.0%	0.0%	19.3
2021	76.8%	3.3%	1.1%	9.2%	7.5%	1.3%	0.7%	0.0%	0.0%	18.1
2022	78.9%	3.5%	0.8%	7.8%	5.3%	2.8%	0.9%	0.0%	0.0%	18.5
年度同比增长率										
2012	20%	-1%	-13%	16%	-8%	28%	7%	114%	-8%	14%
2013	18%	1%	-35%	20%	7%	-13%	-19%	8%	-94%	15%
2014	27%	12%	-12%	2%	10%	-11%	-56%	13%	-100%	21%
2015	3%	-6%	-3%	-5%	-28%	26%	-23%	-96%	-100%	-2%
2016	7%	3%	6%	-15%	-13%	34%	33%	-30%	0%	4%
2017	-8%	12%	18%	-19%	-15%	101%	1%	21%	0%	-8%
2018	-18%	7%	63%	15%	2%	-15%	11%	-70%	0%	-13%
2019	1%	-9%	3%	21%	16%	17%	75%	-39%	0%	4%
2020	-9%	-8%	-11%	1%	-27%	47%	57%	-24%	0%	-9%
2021	-8%	-10%	-38%	8%	3%	66%	-57%	-100%	0%	-7%
2022	5%	8%	-28%	-13%	-27%	122%	29%	0%	0%	2%

备注：（1）计算结果可能有进位偏差。

2022 年我公司交强险业务的增长速度为 2%。从业务规模看，营业客车、非营业货车及营业货车的保费收入呈现负增长，家庭自用车、非营业客车小幅上涨，特种车和摩托车业务增长速度相对较快。

公司没有为交强险业务做任何形式的再保（分出或分入）安排。也就是说，交强险毛业务和净业务的评估结果都等同于直接业务。因此，我们在本报告中只对直接业务作了评估。

本报告的精算范围是：

- 评估交强险业务保单年度赔付成本；
- 对 2022 年交强险最终赔付率的预测。

二、报告总结

（一）数据核对

本报告中，我们核对了过去 12 年交强险承保保费和已决赔款的业务系统和财务系统的数据，数据核对结果总结在表 2.1 中。

项目	业务数据		财务数据		相差百分比	
	保费收入	赔款支出	保费收入	赔款支出	保费收入	赔款支出
2011 年	16.03	8.38	16.03	8.38	0%	0%
2012 年	18.20	8.91	18.18	8.91	0%	0%
2013 年	20.85	10.21	20.85	10.21	0%	0%
2014 年	25.25	11.49	25.25	11.49	0%	0%

2015年	24.81	13.46	24.81	13.46	0%	0%
2016年	25.79	14.44	25.79	14.43	0%	0%
2017年	23.60	14.60	23.60	14.59	0%	0%
2018年	20.45	11.96	20.45	11.96	0%	0%
2019年	21.19	11.11	21.19	11.11	0%	0%
2020年	19.34	10.24	19.34	10.24	0%	0%
2021年	18.07	11.68	18.07	11.69	0%	0%
2022年	18.51	10.80	18.51	10.83	0%	0%

备注：（1）“相差百分比” = “业务数据” / “财务数据” - 1；（2）计算结果可能有进位偏差。

从表中可以看出，由于数据的提取基本采用一致的标准，故财务和业务数据做到了很好的匹配，双方各项数据基本完全一致。2016年赔付支出差异略大主要是因为业务系统提取的赔款支出尚未剔除进项税抵扣。

（二）保单赔付成本分析

在本报告中，我们基于按照保单季度整理的保费和赔款数据，采用链梯法、Bornhuetter-Ferguson（简称“BF”）、赔付率法等方法来评估交强险的赔付成本。表 2.2 中总结了交强险保单赔付成本评估结果。

保单年度	单均保费（元）	最终赔付率	风险保费（元）
2012	855	63.7%	545
2013	854	57.5%	491
2014	873	56.7%	495
2015	853	60.5%	517
2016	801	63.8%	511
2017	774	63.1%	488
2018	773	59.6%	460
2019	752	60.9%	458
2020	707	74.3%	525
2021	720	76.3%	550
2022	710	77.0%	547

备注：（1）计算结果可能有进位偏差。

从表中可以看出，我司的单均保费从 2012 年至 2019 年呈下降趋势，略有波动，单均保费的变化主要由费率浮动办法和我司业务结构变化决定；由于摩托车占比增加及车险综改影响，2020 至 2022 保单年单均保费较 2019 年下降明显。

从赔付率来看，2020 至 2022 保单年较 2019 年赔付率有所上升，这是因为城乡一体化及车险综改交强险保额增加引起。

（三）费率浮动办法对费率水平的影响

表 2.3 中总结了费率浮动办法对费率水平的影响程度。基于基础费率的单均保费，是假设保单不享受费率浮动办法中的浮动比例，根据其起保日期和相应的基础费率表计算得到。

保单年度	单均保费 (基于基础费率, 不包括费率浮动)	单均保费 (基于实际费率, 包括费率浮动)	费率浮动办法 的影响
旧车业务			
2012	1,088	904	-16.9%
2013	1,079	887	-17.8%
2014	1,066	870	-18.3%
2015	1,043	848	-18.6%
2016	994	800	-19.5%
2017	967	774	-20.0%
2018	975	775	-20.6%
2019	980	772	-21.3%
2020	973	755	-22.3%
2021	979	736	-24.8%
2022	974	733	-24.7%

备注：（1）“费率浮动方法的影响” = “基于实际费率的单均保费” / “基于基础费率的单均保费” - 1；

(2) 表中数据剔除了摩托车和拖拉机；(3) “旧车业务”是指起保日期与车辆登记日期超过6个月以上的保单；(4) 计算结果可能有进位偏差。

从表中可以看出，交强险的费率浮动办法的影响是折扣逐年扩大的。旧车单均保费呈明显的下降趋势。值得注意的是，上面的数据不含摩托车和拖拉机。因为这两种车型暂时不享受费率浮动优惠。

(四) 赔付成本发展趋势

依据截至2022年12月31日交强险业务保单年度评估结果，可以得到各保单年度最终出险频率和最终案均赔款的结果，总结在表2.4中。

保单年度	最终出险频率	最终案均赔款
2012	14.3%	3,811
2013	11.8%	4,180
2014	12.2%	4,056
2015	12.1%	4,278
2016	11.3%	4,535
2017	10.5%	4,666
2018	9.6%	4,797
2019	8.5%	5,160
2020	9.2%	5,704
2021	8.5%	6,441
2022	7.4%	7,341

备注：(1) 计算结果可能有进位偏差。

从表中可以看出，2021及2022保单年最终出险频度较以往保单年下降较多，这是受2022年疫情的影响。2022保单年最终案均赔款有大幅度的上升，主要是受2022疫情影响案件结构变化引

起。

(五) 2023 年交强险赔付成本趋势的预测

1. 赔偿标准的影响

人身伤亡赔偿标准中的死亡补偿金和残疾赔偿金根据城镇居民可支配收入或农村居民人均纯收入确定。2022 年，全国居民人均可支配收入 36883 元，比上年名义增长 5.0%，扣除价格因素，实际增长 2.9%。其中，城镇居民人均可支配收入 49283 元，增长 3.9%，扣除价格因素，实际增长 1.9%；农村居民人均可支配收入 20133 元，增长 6.3%，扣除价格因素，实际增长 4.2%。

2022 年 12 月份，全国居民消费价格同比上涨 1.8%。其中，城市上涨 1.8%，农村上涨 1.8%；食品价格上涨 4.8%，非食品价格上涨 1.1%；消费品价格上涨 2.6%，服务价格上涨 0.6%。从类别上看，食品烟酒类价格同比上涨 3.7%，影响 CPI 下降约 1.05 个百分点。其他七大类价格同比六涨一降。其中，交通通信、其他用品及服务、生活用品及服务价格分别上涨 2.8%、2.8%和 1.5%，教育文化娱乐、医疗保健、衣着价格分别上涨 1.4%、0.6%和 0.5%；居住价格下降 0.2%。理赔专家估计人身伤亡赔偿标准中死亡赔偿金、修理厂用工成本以及医疗费用在 2023 年度将比 2022 年继续上涨，增加了交强险人伤、财产、医疗、损失的赔付成本。

可以预见，随着收入水平及物价水平的上升不断上涨，若保持

地区业务占比不变，交强险的赔付水平将会保持不断上升的趋势。

由于我国幅员辽阔，各地区之间发展不平衡，及我司各地区业务占比不同于行业整体，我司的赔付率和行业赔付率会有所不同。

2. 费率浮动办法的影响（2023 年实际费率的变化预测）

根据费率浮动办法的趋势，预计 2023 年费率优惠幅度将有所提高，优惠幅度水平一定程度上取决于新旧业务之间结构的变化，即如果 2023 年新车增速特别是私家车增速下降，将会导致 2023 年新车业务占比下降，由于新车不享受费率折扣，新车占比下降将会导致交强险整体费率水平下降。

3. 根据预测结果对 2023 年交强险的保费充足度作出判断

根据上述分析，一方面，随着赔偿标准的逐年提高以及零配件价格等维修成本的上升，交强险的赔付成本包括人伤物损的赔付成本将会不断上升；另一方面，交强险费率仍然保持下降的趋势。因此，2023 年交强险的保费充足性将更加严峻

三、数据

本报告用来评估交强险赔付成本和趋势的主要数据包括：

- 交强险承保数据，起保日期从 2006 年 7 月 1 日至 2022 年 12 月 31 日的保费、保额和车年数，取自公司业务系统；
- 交强险理赔数据，结案日期从 2006 年 7 月 1 日至 2022 年 12 月 31 日的已决赔款和赔案件数，取自公司业务系统；

- 核对情况：数据经与财务核对，误差在合理范围之内。

四、精算方法

我们评估采用的精算方法是根据本报告的精算范围及数据的完整程度而决定的，本报告主要采用链梯法、B-F法、案均赔款法等方法。

链梯法：以事故季度分类、季度为一个发展期组织已报案赔款数据，根据已报案赔款的发展趋势评估已发生未报案未决赔款准备金。

B-F法：以事故季度分类、季度为一个发展期组织已报案赔款数据，结合已报案赔款的发展趋势以及对终极赔付率的预期，评估已发生未报案未决赔款准备金。

案均赔款法：以事故季度分类、季度为一个发展期组织已报案赔款、已报案件数数据，根据案均赔款及案件数的发展趋势评估已发生未报案未决赔款准备金。

公司在上述各种方法得到的评估结果中，选取加权平均作为交强险最终的评估结果。

五、结论的依据和局限性

准备金作为对于未来事件的预测，必然存在不确定性，未来的

实际情况可能会与我们的预测结果存在差异。首先，准备金的评估基于历史数据，期间又有相关法律法规出台，经济社会环境也在发生变化，此外我公司经营规模有限，公司内部理赔管理、业务结构近年来也在积极调整变化，这些都增加了历史数据的波动，损失发展尚不稳定，从一定程度上会影响准备金的准确性。其次，由于业务选择的差异导致可参考的行业经验数据缺乏，也在一定程度上影响了准备金评估的准确性。再次，未来经济、社会、法律环境的变化难以预测，这都将影响到准备金评估的准确性。